

私たちの道 MCWAYを感じる

成長とありたい姿

1. 案件への参加により感じた証券会社との違いや気づき

- ・お客さまが求める役割の違い
 - 証券会社:お客さまの資産運用アドバイザーとしての役割
 - コンサルタント:お客さまが抱えている問題や会社経営について一緒に考えるパートナーとしての役割
- ・さまざまな企業への訪問や相談会への同席で、事業承継の悩みを抱えているお客さまに対してのご提案を間近で拝見させていただく。プロとしての専門知識や提案力の高さを実感
 - 自身で提案を行う事を考えると、証券営業とは異なる内容の知識が多く必要

2. 成長について

- ・みらいコンサルティング全体では自律性があり自己研鑽に励んでいる人が非常に多い
- ・積極的なチャレンジを受け入れてくれる会社
 - チャレンジすることで役職年齢関係なく仕事を任せてもらえる
 - 任されることで、より主体性を持ち仕事に向き合う →「成長の機会が増える」

3. 自身のありたい姿について

- ・今与えていただいている成長の機会を成長責任として捉え、組織に還元・貢献していきたい
- ・お客さまの資産だけでなく、経営されている会社の事も共に考えていけるアドバイザーとしての役割を担えるよう「高い視座」「広い視野」を身につける
- ・ゆでガエル化しないようやるべきことを常に意識し、失敗を恐れず新しい事にチャレンジし続ける