

私たちの道

MCWAYを感じる

～ 視座・視野・視点の変化～

1. リーダーになってからの11年間を振り返る

① 2015年～仙台の拠点立ち上げ

- ・それまで案件しかやってこなかった → 急に拠点の収益と組織の拡大を担う立場に。そのためにまず案件を獲得する、他の専門分野の案件も前捌きする必要が出てきた
- ・上長との初めての金融機関への営業活動や、専門分野外の引合に対して他部門の先輩コンサルタントに同行してもらう日々
 - 案件の上流である金融機関引合から入ることでより上位概念の「課題解決」の視点を得るとともに、専門分野はソリューションのひとつに過ぎないと視野が広まり、視座もひとつ上を知る
- ・数年が経過し金融機関ルートを構築、出向受入やコンサル立ち上げなど金融機関との協働をし始める
 - 引合(課題)のさらに上流にある「経営者のニーズ」に目を向けるようになり、視座がひとつ高まる
 - しかしながら「仙台支社」の意識に留まる

② 2022年～盛岡の拠点立ち上げ、～東北各地への拠点開設

- ・上長や先輩方やメンバーに助けられ、複数の金融機関ルートと各県への拠点開設ができ、「東北エリア全体」への意識へと変化
- ・お客さまに留まらず、「地域創生」への想い
 - まだまだだが新たな視点とより広い視野、さらにひとつ上の視座が見え始める

2. 省みると ...

- ・チャンスを与えられ目の前の求められる役割に追いつこうと、視座・視野・視点という面でも成長させられたかもしれない
- ・今のマイペースや Will (やりたいこと)もそのなかで芽生えてきたと感じる
 - まだ不十分で道半ばだが、この先は自らの意志で高めていく番